

# Eugenie Mion-van Gerwen

Coach - Trainer



## Profiel

### Mijn manier van werken

Samen erachter komen wat nodig is om de volgende stap in groei en ontwikkeling te maken.

Dat is waar mijn kracht ligt.

Mijn aanpak start met goed te luisteren en prikkelende vragen stellen. Zo kom ik samen met de coachee tot de kern en kan ik de strategie samenstellen. We bepalen wat de doelen zijn die we willen bereiken en de tijd en energie die de coachee in dit traject wil steken. Afhankelijk van de te behalen doelen en de beginsituatie bepaal ik het aantal sessies. We spreken de frequentie van de sessies af. Dan gaan we de coaching in en zoeken we naar antwoorden, vragen, drempels, oplossingen. Thuis - dat gaat als vanzelf - ben je er ook voortdurend mee bezig, want het leerproces gaat continu door.

### Mijn bedrijf



### Wie is Tri-fact Coaching?

Tri-fact is Eugenie Mion. In 2004 ben ik gestart met Tri-fact. Hier kan ik mijn passie kwijt om intensief en diepgaand met mensen samen te werken en hen te helpen in hun persoonlijke ontwikkeling. Ik begeleid bij (carrière)keuzes, een volgende stap in de persoonlijke ontwikkeling, bij timemanagement, het vinden van balans en het opheffen van 'onzichtbare drempels' die een volgende stap tegenhouden.

### Mijn manier van werken

De coaching is resultaatgericht, altijd met lol en met alle aandacht voor wat er wél is. Daarnaast ben en blijf ik een ondernemersdochter en vind ik het heerlijk om concrete resultaten neer te kunnen zetten. Ik word gedreven door de verbinding met de mensen om me heen, door continue verbetering van de dingen waar ik mee bezig ben, door zowel zakelijke als privé balans, groei en ontwikkeling, mijn familie, gezin, mijn honden en actief buiten zijn in de natuur.



### **Toegepaste Psychologie**

Ik ben opgeleid als Toegepast Psycholoog en ik maak onder andere gebruik van NLP, Systemisch Werken en de filosofie van yoga (lichaam en geest moeten in balans zijn om het juiste evenwicht te vinden). Ook heb ik jarenlange ervaring in het trainen (en zelf toepassen) van commerciële en communicatieve vaardigheden. Dit blijkt een mooie combinatie van soft en hard skills te zijn.

## **Opleiding**

### **Bachelor Toegepaste Psychologie**

januari 2010 – november 2014

### **Practitioner of NLP/Master Practitioner of NLP, Outwise, Nijmegen**

februari 2003 – september 2004

### **Systemisch werken/Transactionele Analyse, Phoenix, Utrecht**

september 2006 – juli 2008

### **Marketing, NIMA-A/NIMA-B sales**

september 1990 – september 1992

### **Directiesecretaresse, Schoevers, Tilburg**

september 1985 – juli 1986

### **HAVO, Anton van Duinkerkencollege, Veldhoven**

september 1980 – mei 1985

### **PERSONALIA**

Hendrik Chabotstraat 6,

Waalwijk, 5143 HD,

Nederland

06-50508777

emion@tri-fact.nl

### **GEBOORTEDATUM /PLAATS**

1968-06-02 Veldhoven

### **NATIONALITEIT**

Nederlandse

### **VAARDIGHEDEN**

Coaching

Communicatieve vaardigheden

Commerciële vaardigheden

Presentatievaardigheden



## **Werkervaring**

### **Coach en ondernemer, Tri-fact Coaching, Waalwijk**

november 2003 – Heden

Ik heb al vele mensen mogen helpen in hun persoonlijke ontwikkeling. Mijn coaching is hard op gedrag, zacht voor de mens. Bedrijven die mij weten te vinden zijn o.a. de Rabobank Groep en Robeco, waar Tri-fact Coaching preferred supplier is. Ook de zorg, diverse gemeenten en het MKB van Nederland maken gebruik van Tri-fact.

### **Co-founder One Minute Coaching, VM Corporation B.V., Waalwijk**

juni 2011 – Heden

Mijn doelen zijn groei bewerkstelligen en een financieel gezond beleid voeren. Het delen van het gedachtengoed van One Minute Coaching® zorgt er voor dat zoveel mogelijk bedrijven kennis nemen van dit unieke concept en dat steeds meer mensen in hun uitdaging aan het werk zijn.

### **Lid werkveldcommissie bachelor Organisatiepsychologie, NCOI Opleidingen, Hilversum**

november 2015 – Heden

De input van de werkveldcommissie vormt een belangrijke basis voor de verdere invulling van het opleidingsontwerp van de bachelor Organisatiepsychologie. De wvc adviseert over de wijze waarop trends en ontwikkelingen in het beroepenveld verwerkt kunnen worden in het beroeps- en opleidingsprofiel.

### **Management, senior trainer, Pieterman, Breda**

maart 1998 – december 2003

### **Consultant, MSP Consultants, Amsterdam**

februari 1997 – februari 1998

### **Sales Manager/Trainer Benelux, Lyreco, Amsterdam/Luik**

Account Manager, Philips Nederland, Eindhoven

